

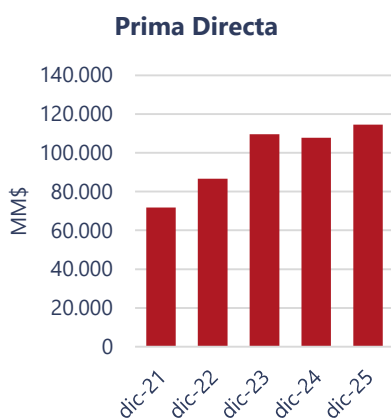
Humphreys aumenta a “Categoría AA-” la clasificación de las pólizas emitidas por Seguros de Vida Suramericana S.A.

Compañía perteneciente al Grupo Sura. A diciembre de 2025, presentaba un primaje directo de \$ 114.492 millones.

Santiago, 08 de mayo de 2026

Instrumentos clasificados:

Tipo de instrumento	Clasificación ¹
Pólizas	AA-



Humphreys decidió aumentar la clasificación de riesgo de las pólizas emitidas por **Seguros de Vida Suramericana S.A. (Suramericana Vida)** desde “Categoría A+” a “Categoría AA-”. Por su parte, la tendencia también se modifica desde “Favorable” a “Estable”.

El cambio de clasificación desde “Categoría A+” a “Categoría AA-”, responde al crecimiento que ha registrado el primaje directo de la compañía, consolidándose por sobre los \$ 100.000 millones durante los últimos tres años. Este desempeño da cuenta de una mayor escala operativa y relevancia dentro de los segmentos en que participa, lo que ha contribuido a fortalecer su capacidad de generación de ingresos y a mejorar la estabilidad de sus flujos en el tiempo.

La clasificación de riesgo asignada a **Suramericana Vida** en “Categoría AA-” se sustenta en el apoyo que le brinda la matriz, que, en opinión de **Humphreys**, presenta las condiciones operativas y financieras para prestar apoyo al desarrollo de la compañía. Grupo Sura posee más de 70 años de experiencia y actualmente cuenta con un patrimonio de US\$ 5.706 millones y una clasificación equivalente a “Categoría BBB+²” en escala local. Adicionalmente, cabe destacar que la aseguradora se caracteriza por mantener una administración conjunta con Seguros Generales Suramericana S.A., compartiendo, entre ellas, la dirección general y las gerencias de riesgo, administración y finanzas, auditoría interna y legal.

Sumado a lo anterior, destaca la política de inversiones que posee la compañía, donde **Suramericana Vida** cuenta con una exposición de riesgo bajo al tener principalmente instrumentos de renta fija con buena calidad crediticia, lo cual se traduce en niveles muy bajos de pérdida esperada, asociada a los instrumentos y al portafolio.

Otro aspecto que incorpora la clasificación de riesgo es el bajo nivel de endeudamiento que presenta la aseguradora, el cual se compara favorablemente en relación con otras compañías de seguros de vida. En los

¹ Metodología aplicada: Metodologías Clasificación de Riesgo Contratos de Seguros Compañías de Seguros de Vida (29-02-2024).

² Según conversión realizada por **Humphreys**.

Patrimonio y resultados



últimos tres años, el indicador de endeudamiento, ajustado por la participación del reaseguro en las reservas técnicas, ha promediado 1,5 veces.

Sin perjuicio de lo mencionado, uno de los factores que limita la clasificación de la compañía es la alta concentración de su cartera de productos, donde, a diciembre de 2025, la rama de Salud del segmento Colectivos Tradicionales representaba 43,8% de los seguros de la sociedad. Si bien se toma en consideración que esto se debe a la estrategia establecida por la firma, implica limitaciones inherentes sobre la diversificación y exposición de riesgos que se puedan generar debido a los cambios y/o comportamientos que tengan dichos seguros. También se considera restrictivo la alta concentración en los canales de distribución, donde los canales masivos y negocios corporativos representan más del 60%, aumentando los esfuerzos por mantener dichos canales vigentes.

Otro elemento que restringe la clasificación, más allá que en parte se pueda explicar por su *mix* de productos y la importancia relativa del ramo Salud, es el nivel de siniestralidad que actualmente presenta la compañía, la cual se encuentra por sobre el mercado, promediando en los últimos tres cierres anuales un 62,0%, mientras que el mercado registra un promedio de 38,7%³. Por otra parte, se consideran los menores accesos a economías de escala en términos relativos a los líderes de la industria.

En términos de ASG, **Suramericana Vida** cuenta con iniciativas ligadas a este ámbito, como el seguimiento de la huella de carbono de la cartera de inversiones, lo cual va en línea con la estrategia de sostenibilidad de la compañía.

La tendencia de la clasificación es “Estable”, debido a que no se observan elementos que en el mediano plazo puedan incidir positiva o negativamente en la clasificación asignada.

De acuerdo con los elementos anteriormente expuestos, se espera que la compañía mantenga los resultados positivos y un crecimiento constante a nivel de resultados.

Suramericana Vida es una sociedad que forma parte de Grupo Sura, organización multilatina con más de 70 años de experiencia en Colombia y con inversiones en los sectores de la banca, seguros, pensiones, ahorro e inversión.

Al cierre de 2025, **Suramericana Vida** alcanzó reservas técnicas por \$ 31.776 millones, inversiones por un total de \$ 49.463 millones, y un patrimonio de \$ 32.361 millones. En el mismo periodo, el primaje directo de

³ Siniestralidad de mercado calculado con el global de productos comercializados por las compañías de seguros de vida.

la aseguradora fue de \$ 114.492 millones, con lo que registró una participación de mercado de un 2,2%⁴.

Ximena Oyarce L.

Analista de riesgo
ximena.oyarce@humphreys.cl

Ignacio Muñoz Q.

Jefe de analistas
ignacio.munoz@humphreys.cl

Hernán Jiménez A.

Gerente de riesgo
hernan.jimenez@humphreys.cl

⁴ Excluye compañías que comercializan rentas vitalicias.