



## **Humphreys asigna en “Categoría BBB+” a las pólizas emitidas por Divina Pastora Seguros de Vida S.A.**

*Compañía presenta un patrimonio de \$ 3.884 millones a diciembre de 2023.*

*Santiago, 10 de junio de 2024*

### **Resumen Clasificación**

**Pólizas: BBB+**

**Tendencia: Estable**

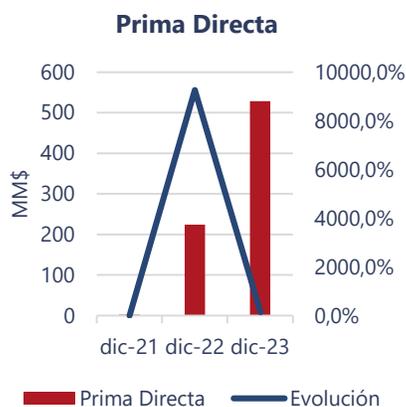
**Humphreys** asignó la clasificación de riesgo de las pólizas emitidas por **Divina Pastora Seguros de Vida S.A. (Divina Pastora Vida)** en “Categoría BBB+”. La tendencia, en tanto, se calificó en “Estable”.

La clasificación de las pólizas emitidas por **Divina Pastora Vida** en “Categoría BBB+” se fundamenta, principalmente en el apoyo que le brinda el grupo Divina Seguros a través del respaldo financiero, lo que se ha materializado con aportes de capital necesarios para que la compañía en Chile pueda operar y cumplir con sus obligaciones. Además, el grupo también le entrega apoyo en áreas de control, gestión de riesgo y sistemas.

También se destaca positivamente la buena cobertura de sus reservas y el perfil conservador de su cartera de inversiones. En la misma línea, se valora su bajo nivel de endeudamiento en comparación con otras compañías de seguros de vida, excluyendo aquellas enfocadas en rentas vitalicias. Se espera que este bajo endeudamiento permita a la compañía crecer en términos de prima directa, lo cual conllevaría a aumentar el nivel de apalancamiento a futuro, pero siempre dentro de niveles controlables.

Sin perjuicio de lo anterior, entre los elementos que restringen la clasificación se encuentra la baja participación de mercado en términos de prima, lo que limita su acceso a economías de escala. Sin embargo, dado que la compañía inició sus operaciones en 2021, se espera que experimente un crecimiento sostenido hasta alcanzar los objetivos planteados por su modelo de negocio, pudiendo reducir esta restricción. Esta situación también ha significado que la compañía aún opere bajo el punto de equilibrio y, por tanto, con pérdidas, aunque se reconoce la tendencia de la industria de presentar resultados negativos durante los primeros años. Adicionalmente, una mayor escala de operaciones facilita que los niveles de siniestralidad tengan un comportamiento estadísticamente normal (al margen que los riesgos propios de un bajo volumen de negocio pueden ser atenuados vía reaseguros).

Así mismo, como elemento desfavorable, se considera la alta concentración de su cartera de productos, en donde el 93,1% de su prima se centra en el segmento de seguros colectivos, siendo las ramas principales, Salud (57,7%) y Temporal de Vida (35,4%).



En términos de ASG, **Divina Pastora Vida** dentro de su memoria integrada cuenta con una sección dedicada a la diversidad en su fuerza laboral, que abarca aspectos como la edad, género y rangos etarios. Además, proporciona información sobre la brecha salarial de género dentro de la empresa. La compañía sigue los lineamientos éticos del grupo al que pertenece y se adhiere su código de conducta. En línea con su compromiso social, busca promover la igualdad de oportunidades en el acceso a la previsión social y ha colaborado con la Fundación Descúbreme para ofrecer cursos de capacitación a personas con dificultades cognitivas.

La tendencia de la clasificación es “*Estable*”, debido a que no se observan elementos que en el mediano plazo puedan incidir positiva o negativamente en la clasificación asignada.

Para mantener la categoría actual de riesgo resulta necesario para la compañía que no se debiliten los lazos con su grupo controlador en cuanto al respaldo financiero y traspasos efectivos de *know how* por parte de este último.

**Divina Pastora Vida**, es una entidad dedicada al negocio de seguros de vida, centrándose en la comercialización y distribución de productos del segmento Colectivo Tradicionales, enfocándose principalmente a seguros de Salud y Temporal de Vida.

Al cierre de diciembre de 2023, **Divina Pastora Vida** presentó reservas técnicas por \$ 284 millones, inversiones por un total de \$ 3.625 millones y un patrimonio de \$ 3.884 millones. En el mismo periodo, su primaje alcanzó los \$ 528 millones, con lo que registró una participación de mercado<sup>1</sup> cercana al 0,02%.



### **Marcelo Marambio L.**

Analista de Riesgo

[marcelo.marambio@humphreys.cl](mailto:marcelo.marambio@humphreys.cl)

### **Antonio González G.**

Jefe de Analistas

[antonio.gonzalez@humphreys.cl](mailto:antonio.gonzalez@humphreys.cl)

### **Hernán Jiménez A.**

Gerente de Riesgo

[hernan.jimenez@humphreys.cl](mailto:hernan.jimenez@humphreys.cl)

<sup>1</sup> Sin considerar prima directa de seguros previsionales.